



L'inizio del 2020, con la diffusione mondiale della pandemia COVID-19, che ha coinvolto profondamente oltre 200 paesi, causando un numero enorme di morti e bloccando nelle loro case quasi metà della popolazione mondiale, è stato unico nella storia e cambierà, per tutti, il modo di vivere e lavorare.

Il riavvio di qualsiasi attività commerciale, dopo molte settimane di blocco ed una profonda recessione, richiederà un approccio più proattivo ed efficiente.

In questa situazione, sia per chi era precedentemente indeciso sia per chi ne valuta la possibilità per la prima volta, ***l'acquisizione di un aereo privato, per uso aziendale o personale, potrebbe rivelarsi più appropriata che mai.***

Infatti in estrema sintesi un aereo privato può:

- ***Consentire una maggiore flessibilità di viaggio***
- ***Diminuire sensibilmente i tempi di viaggio***
- ***Fornire un servizio migliore***
- ***Ridurre l'esposizione a rischi per la salute***
- ***Evitare le conseguenze della ridotta offerta delle compagnie aeree***
- ***Essere usato quasi gratuitamente (per un periodo)***

Vediamo in dettaglio il perché.

## I velivoli privati sono sempre stati strumenti di lavoro

Sebbene sia spesso percepito come un semplice oggetto di lusso, come uno yacht o un'auto sportiva, qualsiasi aereo privato presenta, invece, una serie di caratteristiche intrinseche che lo rendono sicuramente **uno strumento di lavoro per chiunque, società o individuo, debba viaggiare per svolgere le proprie attività.**



Rispetto ai voli commerciali, **l'uso di voli privati presenta i seguenti vantaggi:**

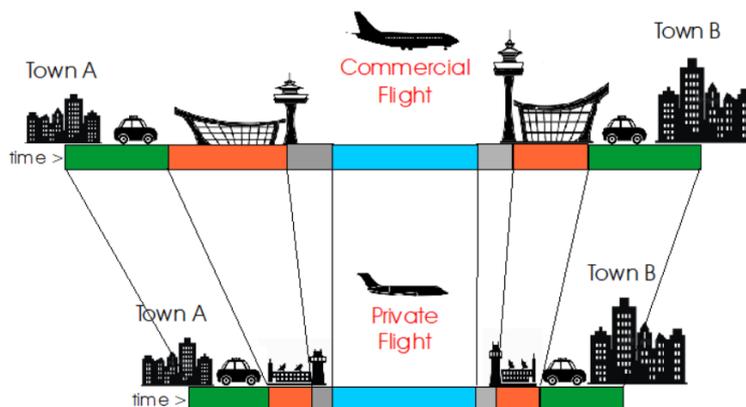
### Programmazione flessibile

**L'orario di partenza si basa sulle esigenze del viaggiatore** e non sulla disponibilità prevista dalle Compagnie aeree. Ad eccezione degli aeroporti delle principali città, quelli minori possono avere voli commerciali solo in alcuni giorni della settimana, richiedendo quindi di partire o tornare in una data diversa da quella ideale allungando, di fatto, il tempo fuori città.

Anche nelle città servite da più voli al giorno, una riunione che termina in ritardo può causare la necessità di modificare il viaggio di ritorno o fare un pernottamento, per attendere il prossimo volo disponibile, con costi e problemi logistici aggiuntivi.

### Tempo di viaggio ridotto

Anche se il tempo di volo effettivo di un aereo di linea e di un business jet sono abbastanza simili, molti altri fattori assicurano che, come indicato visivamente nella figura, il tempo di viaggio totale tra gli stessi punti sia notevolmente più breve con l'uso di un aereo privato.



I fattori principali sono:

- I voli privati in genere partono da aeroporti più piccoli e più vicini alla città, quindi il tempo su strada per andare o tornare dall'aeroporto risulta inferiore
- Il tempo per salire a bordo di un volo privato, una volta giunti all'aeroporto di partenza, è di pochi minuti rispetto alle ore necessarie per un volo commerciale. All'arrivo del volo i bagagli vengono consegnati sotto l'aeromobile, senza attesa, ed il tempo per uscire dall'aerostazione dopo lo sbarco è decisamente più breve negli aeroporti d'affari. Anche quando si utilizzano gli aeroporti principali, i voli privati dispongono generalmente di un terminal più piccolo dedicato.
- Il tempo di rullaggio dell'aeromobile prima del decollo e dopo l'atterraggio negli aeroporti commerciali è normalmente più lungo che negli aeroporti più piccoli per i voli privati.

- Se la destinazione del viaggio non è una città principale, è probabile che un aereo privato possa atterrare in un aeroporto più piccolo, non servito dalle compagnie aeree, più vicino al luogo di arrivo effettivo, riducendo ulteriormente il tempo di collegamento tra l'aeroporto di arrivo e la destinazione finale.
- Inoltre, **quando le compagnie aeree non hanno voli diretti** dalla città di partenza all'aeroporto commerciale più vicino alla destinazione finale, **un aereo privato può comunque volare direttamente** evitando il tempo di transito per la coincidenza che, a seconda degli orari, potrebbe anche essere di alcune ore.

Tutto gli elementi citati sopra possono consentire di effettuare un viaggio di andata e ritorno, o di più tratte, in giornata, mentre lo stesso viaggio potrebbe richiedere due o più giorni utilizzando i voli commerciali.

### Possibilità di continuare a lavorare

Anche sui più piccoli business jet **la privacy e la configurazione consentono di fare riunioni** con i colleghi.

Su molti aerei sono anche disponibili la connessione Internet e quella telefonica che permettono di rimanere in contatto con il mondo.

Si può lavorare su file confidenziali senza la preoccupazione che vengano visti dal passeggero seduto accanto.



### Arrivare in forma

Il minore tempo di viaggio ed il comfort di bordo consentono di arrivare a destinazione più rilassati e quindi pronti a gestire gli affari in modo più efficiente.

### Maggiore riservatezza

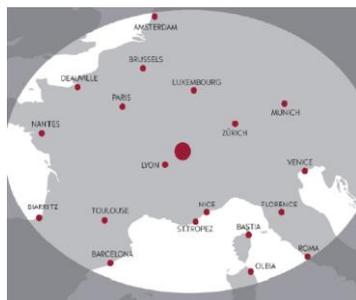
La privacy e la riservatezza sono spesso fondamentali negli affari, la possibilità di viaggiare in modo discreto, senza essere esposti alla folla degli aeroporti e degli aeromobili commerciali, può essere fondamentale in alcuni casi per il successo di un accordo.

### Rapporto qualità/prezzo

Rispetto a un biglietto di classe business di una compagnia aerea, **il costo per passeggero di un volo privato può essere di un ordine di grandezza simile**, se il volo è utilizzato da più passeggeri.

**Il tempo è denaro**, in particolare quello dei top manager e degli imprenditori. Ma nel caso di attività che richiedono al personale dell'azienda di viaggiare frequentemente tra alcune destinazioni come, ad esempio, tra diversi impianti di produzione, anche il tempo che questi possono risparmiare ha un valore definito. In considerazione della flessibilità e dei risparmi di tempo consentiti, i voli privati possono fornire **vantaggi economici che, considerando adeguatamente tutti i fattori, sono maggiori dei risparmi apparenti dell'uso di un volo commerciale.**

Molte delle suddette caratteristiche sono comuni all'utilizzo di **elicotteri quando si viaggia su distanza più ridotte o per destinazioni prive di aeroporti nelle vicinanze.**



Infatti un elicottero come, ad esempio, l'Agusta A109 Grand ha un'autonomia di circa 700 km, il che significa che da Ginevra (vedi figura a lato) può raggiungere la maggior parte dell'Europa continentale e, naturalmente, atterrare su eliporti che potrebbero anche essere nel centro della città di arrivo.



## Dopo la grave crisi del COVID-19 un velivolo privato è ancora più utile

Nella situazione mondiale generata dal COVID-19, l'acquisto di **un aereo privato offre ora ulteriori vantaggi** nella gestione dei seguenti aspetti:

### Rischi per la salute

Come ci è stato brutalmente ricordato negli ultimi mesi, la salute è della massima importanza e quindi, mentre la vita dovrà andare avanti il più normalmente possibile, sarà necessario prendere in seria considerazione qualsiasi mezzo per ridurre i rischi di contagio. A tal fine, **viaggiare solo con poche persone conosciute abbassa decisamente i rischi** rispetto alla condivisione di aree di imbarco, autobus e aeromobili con centinaia di persone sconosciute provenienti da luoghi diversi.



### Ridotta disponibilità di voli commerciali nel medio termine

La stragrande maggioranza degli analisti dell'aviazione concorda sul fatto che l'enorme shock per il business delle compagnie aeree e l'attuale messa a terra di oltre il 75% della flotta mondiale richiederà **diversi mesi prima che i voli disponibili siano vicini ai livelli pre-COVID.** Inoltre, si prevede che anche gli aeromobili che torneranno in servizio potranno essere utilizzati, per un certo periodo di tempo, solo con capacità limitata al fine di garantire una distanza sufficiente tra i passeggeri. Pertanto, i posti effettivamente disponibili saranno sensibilmente inferiori rispetto a prima. Sulla base di quanto sopra, **sarà quindi ancora più difficile programmare l'itinerario perfetto utilizzando voli commerciali.**

### Minore offerta di voli charter privati

Si prevede inoltre che anche la disponibilità di charter privati con aeromobili executive sarà ridotta, almeno per qualche tempo, perché molti operatori potrebbero non sopravvivere alla crisi, o avranno bisogno di ristrutturarsi, ed i proprietari degli aeromobili normalmente disponibili per i charter potrebbero essere riluttanti a consentire l'accesso a terzi sul loro aereo e preferire di utilizzarlo esclusivamente per i propri viaggi.

### Procedure aeroportuali più lunghe

La necessità di garantire una distanza sociale sufficiente e quella di effettuare ulteriori test per i passeggeri (ad esempio il controllo della febbre) **allungheranno ulteriormente il tempo necessario per l'imbarco su qualsiasi volo commerciale**, estendendo così il già ampio divario temporale tra i due modi di volare.

## Opportunità di mercato

Anche se, in generale, non si prevede che i valori dei business jet subiranno riduzioni drastiche, a medio termine, potrebbero esserci delle **opportunità di acquisto a condizioni favorevoli** nel periodo iniziale di riassetto del mercato dopo la revoca dei blocchi.

Ciò creerà la possibilità di **rivendere l'aereo**, una volta utilizzato anche per un tempo limitato, **ad un prezzo simile a quello di acquisto, se non superiore**.

Inoltre, gli attuali bassi tassi di interesse consentono di ottenere finanziamenti molto convenienti per l'acquisizione dell'aeromobile in modo da differire le spese ad una fase successiva o evitare di smobilizzare il proprio capitale da investimenti o utilizzi più vantaggiosi.

Tale scenario permette di poter considerare l'acquisto anche per una prova a breve/medio termine o una soluzione ponte. Dopo tale periodo di valutazione sarà possibile decidere, in modo informato, se tenere l'aeromobile, effettuare l'upgrade o il downgrade a uno più idoneo o venderlo e tornare a volare con le compagnie aeree.

## Tipologie di velivoli disponibili

Dopo aver visto tutti i vantaggi di un aereo privato, è tempo di esaminare quali sono effettivamente disponibili sul mercato.

Esistono svariati modelli di **velivoli executive che possono soddisfare qualsiasi esigenza di budget e di missione** che sono generalmente suddivisi nelle seguenti categorie:

Category	Typical Pax	Range (km)	Sample models	
Single engine turboprops	4-9	1,700-3,300	PC-12, Caravan, TBM 900	
Twin Engine turboprops	4-10	1,800-3,300	King Air, Avanti	
Very Light Jets (VLJ)	5-8	1,400-3,000	Phenom 100, Mustang, HondaJet	
Light Jets	6-10	1,600-5,000	Citations, Phenom 300, Learjets, Hawker 400	
Mid Size Jets	6-10	1,750-7,500	Challenger 300/350, Citation Latitude and Sovereign, Legacy 450/500 Gulfstream 280, Hawker 800	
Large, Long Range Jets	8-19	3,600-14,500	Challenger 605/650, Legacy 600/650, Falcons, Globals, Gulfstreams etc.	
Airliner Business Jets	10->90	7,000-20,000	based on existing airliner models, grant a large space which can be configured in several different ways	



Va notato che gli aeromobili privati hanno, generalmente, un utilizzo medio molto più basso rispetto agli aerei di linea (circa 300/400 ore volo/anno contro 2400/3000 ore volo/anno) e sono soggetti a meticolosa cura da parte dei proprietari.

Ciò significa che anche i velivoli di una certa età possono avere un basso utilizzo totale ed essere in ottime condizioni e, quindi, essere seriamente considerati per l'acquisto.

I moderni aeromobili business hanno sistemi e tecnologie che spesso superano quelli degli aerei di linea, offrendo così **un livello molto elevato di sicurezza e comfort.**

Come per qualsiasi altro mezzo, i prezzi degli aeromobili dipendono fortemente dal modello, dall'utilizzo, dall'anno di costruzione e da altri fattori ma, in generale, possono variare **da meno di 1 milione di dollari, per un turboelica o un Very Light Jet (VLJ) usato, a circa 75 milioni di dollari per un Large Business Jet a lungo raggio nuovo** e molto di più per aerei di linea appositamente convertiti.

Come visto un VLJ come, ad esempio, il Phenom 100 può trasportare 5 passeggeri fino ad una distanza di circa 2.000 km.

Ciò significa che **da qualsiasi capitale europea è possibile raggiungere, senza scalo, quasi ogni altro luogo dell'UE** compresa le città minori dotate di un aeroporto anche se non servito dalle compagnie aeree.



E' da sottolineare che diversi studi mostrano che **il numero di passeggeri su voli privati, anche con aeromobili di grandi dimensioni, raramente supera le 4 o 5 persone.**

Anche gli **elicotteri a turbina** sono divisi in categorie:



**Light single** 4-7 pax Es. Bell 206, AS-350

**Light twin** 6-10 pax Es. A109, H145

**Medium** 10-15 pax Es. AW139, S76

**Heavy** 15-30 pax Es. S92-A, H225

I light single e light twins sono quelli più utilizzati per il trasporto di passeggeri business mentre quelli più grandi sono impiegati principalmente per attività come il

trasporto di personale alle piattaforme petrolifere.

## Come gestire

Una volta acquisito l'aeromobile, il problema maggiore è come metterlo in operativo affrontando i vari aspetti regolamentari, logistici ed amministrativi.

Fortunatamente questo problema può essere risolto, rapidamente e facilmente, affidandolo ad uno dei molti operatori esistenti che, inserendo l'aeromobile nella propria flotta, può gestirlo completamente per conto e ad uso esclusivo del proprietario.

Il proprietario può anche decidere di ottenere un reddito, o ridurre le spese, consentendo all'operatore di noleggiare l'aeromobile a terzi ogni volta che non lo utilizza.

## L'esperienza è fondamentale

**L'acquisizione di un aeromobile è un'attività multidisciplinare complessa, ogni transazione è unica e richiede una vasta esperienza, competenza e relazioni** per essere gestita correttamente.

Ulteriori attività indipendenti di consulenza e monitoraggio possono essere utili al proprietario anche quando l'aeromobile è stato dato in gestione ad un operatore.

Ecco perché **il supporto e il coordinamento forniti dagli esperti sono altamente raccomandati** e garantiscono benefici superiori ai costi.

Alla **G&G Aviation** ci avvaliamo della nostra **esperienza di oltre 25 anni** e di una ampia e diversificata rete di partner e contatti per fornire un servizio di livello elevato coordinando anche, ove necessario, l'attività di esperti esterni (tecnico, finanziario, legale ecc. ).

24 Aprile 2020



Autore

**Ing. Giovanni F. Piccione**

Amministratore Unico

G&G Aviation

[management@ggaviation.com](mailto:management@ggaviation.com)

Tel +39 347 3453551